

Nous sommes actuellement à la recherche **d'un Responsable Vente et Marketing à 80-100% (H/F)** qui se distingue par sa persévérance, sa capacité à concilier les opinions tout en faisant preuve d'autonomie. Ce poste offre une opportunité unique d'entrer immédiatement dans notre équipe ou de convenir d'une date ultérieure selon vos disponibilités.

Description du poste :

Le/La Responsable Vente a pour mission d'assurer la gestion et le développement du département vente ainsi que des produits. Il/Elle doit garantir la satisfaction client tout en atteignant les objectifs commerciaux fixés par l'entreprise. Ce poste allie travail sur le terrain et pilotage stratégique.

Vos missions principales seront les suivantes :

- **Vente**
 - Élaborer et mettre en œuvre des stratégies de vente
 - Développer et fidéliser un portefeuille de clients
 - Rencontrer régulièrement les clients pour comprendre leurs besoins et leurs proposer des solutions adaptées
 - Suivre les performances commerciales et analyser les résultats
 - Représenter la société lors de salons professionnels et événements
- **Marketing**
 - Concevoir le plan marketing en lien avec les objectifs de l'entreprise
 - Coordonner les actions de promotion des produits et services (campagnes, outils de vente, documentation)
 - Développer la visite d'entreprise et la promotion des produits
 - Assurer la coordination avec des prestataires externes (agences, graphistes, rédacteurs)
- **Communication**
 - Développer et renforcer la notoriété de la marque Arcofil
 - Créer et gérer les contenus pour les supports de communication (print, digital, vidéos, réseaux sociaux, newsletter et site internet)

Profil recherché :

- Brevet fédéral de spécialiste en Vente - Marketing
- Expérience confirmée dans une fonction similaire, dans un environnement industriel ou technique.
- Connaissance approfondie en mécanique et horlogerie.
- Excellentes compétences en communication
- Goût du terrain : déplacements réguliers en Suisse pour les visites clients.
- Maîtrise des logiciels bureautiques, notamment Microsoft Office et CRM.
- Capacité à gérer plusieurs projets et priorités simultanément.
- Fiable et organisé(e), orienté(e) amélioration continue

Conditions proposées :

- Horaire hebdomadaire de 40 heures
- Salaire attractif
- Environnement de travail moderne et confortable.
- Gouvernance normalisée conforme à la norme ISO 9001.

**Envoyez-nous votre dossier de candidature, accompagné des documents usuels ,
à l'adresse rh@arcofil.ch et saisissez cette opportunité exceptionnelle !**

